
PROGRAM WYDARZENIA

... I PO BREXIT – CZYLI JAK SKUTECZNIE PROWADZIĆ BIZNES Z WIELKĄ BRYTANIĄ

Szczecin, 19.05.2021

Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii, ul. Jagiellońska 20-21, 70-363 Szczecin,

10:00-10:10 Powitanie uczestników

10:10-11:00

1. Jak prowadzić wymianę handlową między Unią Europejską a Wielką Brytanią, czyli co zmieniło się po 1 stycznia 2021 r. w imporcie i eksporcie między UE a UK.
2. Procedury celne w imporcie i eksporcie w relacjach z Unią Europejską do Wielkiej Brytanii i z Wielkiej Brytanii do Unii Europejskiej dla towarów i usług:
 - a. Zestawienie procedur celnych (eksport, import, przemieszczanie, uszlachetnianie);
 - b. Status AEO – dlaczego warto go mieć i jak i gdzie go uzyskać;
 - c. EORI, PUESC, REX – czyli dokonywanie zgłoszeń celnych tylko elektronicznie.

11:00-11:05 Przerwa

- 11:05-11:50** 3. Eksport/import w praktyce w obrocie handlowym z UK:
- a. Uzyskanie pozwolenia celnego – kiedy i kto o nie powinien wystąpić;
 - b. Zabezpieczenia celno-skarbowe;
 - c. Dowód pochodzenia towaru – dlaczego jest istotny w obrocie handlowym, gdzie go uzyskać, jak go prawidłowo określić;
 - d. Preferencje celne czyli w jakich przypadkach stosowane będą zerowe stawki celne a kiedy może zostać naliczone cło – case study dla różnych grup produktów, np.: maszyny i urządzenia mechaniczne, elektryczne oraz ich części; art. spożywcze, zwierzęce lub pochodzenia zwierzęcego; roślinne lub pochodzenia roślinnego; mat. budowlane; stal; środki transportu i ich części; tekstylia; produkty przemysłu chemicznego (paliwa, nawozy, surowce i półprodukty).
 - e. Cło, VAT, akcyza – kiedy przedsiębiorca będzie zobowiązany do ich płacenia.
 - f. Zasady zwrotu VAT przy procedurach celnych.

11:50-12:00 Przerwa

- 12:00-12:30** 4. BERXIT a rynek e-commerce:
- a. zniesienia progów dla sprzedaży wysyłkowej w aspekcie VAT dla polskiego eksportera;
 - b. sprzedaż wysyłkowa (eksport/import) poprzez operatora usług pocztowych i platformy internetowe – kto i kiedy płaci VAT;
 - c. różnice w procedurach dla polskiego eksportera w sprzedaży towarów ze swojego sklepu internetowego w Polsce a sprzedaży na platformach e-commerce w UK (Ebay, Amazon) z wysyłką towaru z Polski.

12:30-13:00 Sesja pytań i odpowiedzi