

PROGRAM WYDARZENIA

DZIAŁAJ ZA GRANICĄ! ZASADY EKSPORTU TOWARÓW I USŁUG NA RYNEK NIEMIECKI I RYNKI SKANDYNAWSKIE

Szczecin, 14.12.2017

Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii, ul. Jagiellońska 20-21, 70-363 Szczecin,

09:15-09:30	Rejestracja uczestników	
09:30-09:45	Przywitanie gości Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii oraz Enterprise Europe Network – wsparcie nauki i biznesu	Jacek Wójcikiewicz, RCIITT ZUT
09:45-10:15	Analiza możliwości eksportowych firmy na rynku niemieckim oraz rynkach skandynawskich - Podstawowa analiza możliwości eksportowych firmy - Formy prowadzenia działalności eksportowej (oddział, spółka, dystrybutor) - Cechy charakterystyczne rynków skandynawskich oraz rynku niemieckiego	Łukasz Żak, Żak Legal Support Office
10:15-11:15	Towary czy usługi? Wymagania formalno-prawne w Niemczech i Skandynawii - Analiza rynku skandynawskiego oraz niemieckiego – wybrane sektory gospodarki - Charakterystyka procesu sprzedaży towarów i świadczenia usług na rynkach skandynawskich i na rynku niemieckim	Łukasz Żak, Żak Legal Support Office
11:15-11:30	Przerwa kawowa	

11:30-12:15	<p>Certyfikacja produktu i dopuszczenie do obrotu</p> <ul style="list-style-type: none"> - Podstawowe zasady dopuszczenia produktów na rynek UE/EOG - Wymagania certyfikacyjne produktów na rynku skandynawskim oraz niemieckim – wybrane przykłady 	<p>Łukasz Żak, Żak Legal Support Office</p>
12:15-13:00	<p>Kanały sprzedaży i dystrybucji</p> <ul style="list-style-type: none"> - Struktura rynku skandynawskiego oraz niemieckiego w kontekście procesów sprzedaży i dystrybucji - Formy promocji i reklamy 	<p>Łukasz Żak, Żak Legal Support Office</p>
13:00-13:30	Lunch	
13:30-14:30	<p>Realizacja i zabezpieczenie transakcji w międzynarodowym obrocie handlowym</p> <ul style="list-style-type: none"> - Umowa jako zabezpieczenie transakcji handlowej (elementy, forma, prawo właściwe) - Formy zabezpieczenia transakcji 	<p>Łukasz Żak, Żak Legal Support Office</p>
14:30-15:00	Sesja pytań i odpowiedzi	