

PROGRAM WYDARZENIA

DZIAŁAJ ZA GRANICĄ! ZASADY EKSPORTU TOWARÓW I USŁUG NA RYNEK NIEMIECKI I RYNKI SKANDYNAWSKIE

Szczecin, 14.12.2017

Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii, ul. Jagiellońska 20-21, 70-363 Szczecin,

09:15-09:30 Rejestracja uczestników

09:30-09:45 Przywitanie gości
Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii oraz
Enterprise Europe Network – wsparcie nauki i biznesu

Jacek Wójcikiewicz, RCIiTT
ZUT

09:45-10:15 Analiza możliwości eksportowych firmy na rynku
niemieckim oraz rynkach skandynawskich

- Podstawowa analiza możliwości eksportowych firmy
- Formy prowadzenia działalności eksportowej (oddział, spółka, dystrybutor)
- Cechy charakterystyczne rynków skandynawskich oraz rynku niemieckiego

Łukasz Żak, Żak Legal
Support Office

10:15-11:15 Towary czy usługi? Wymagania formalno-prawne w
Niemczech
i Skandynawii

- Analiza rynku skandynawskiego oraz niemieckiego –
wybrane sektory gospodarki
- Charakterystyka procesu sprzedaży towarów i świadczenia
usług na rynkach skandynawskich i na rynku niemieckim

Łukasz Żak, Żak Legal
Support Office

11:15-11:30 Przerwa kawowa

11:30-12:15	<p>Certyfikacja produktu i dopuszczenie do obrotu</p> <ul style="list-style-type: none"> - Podstawowe zasady dopuszczenia produktów na rynek UE/EOG - Wymagania certyfikacyjne produktów na rynku skandynawskim oraz niemieckim – wybrane przykłady 	<p>Łukasz Żak, Żak Legal Support Office</p>
12:15-13:00	<p>Kanały sprzedaży i dystrybucji</p> <ul style="list-style-type: none"> - Struktura rynku skandynawskiego oraz niemieckiego w kontekście procesów sprzedaży i dystrybucji - Formy promocji i reklamy 	<p>Łukasz Żak, Żak Legal Support Office</p>
13:00-13:30	Lunch	
13:30-14:30	<p>Realizacja i zabezpieczenie transakcji w międzynarodowym obrocie handlowym</p> <ul style="list-style-type: none"> - Umowa jako zabezpieczenie transakcji handlowej (elementy, forma, prawo właściwe) - Formy zabezpieczenia transakcji 	<p>Łukasz Żak, Żak Legal Support Office</p>
14:30-15:00	Sesja pytań i odpowiedzi	